

## Effectief onderhandelen bij mediation

*Studententeams strijden 10 & 11 november 2016  
om wildcard voor Parijs*

Ook in het bedrijfsleven lossen advocaten en hun cliënten steeds vaker conflicten op met inzet van mediation. Hoe bereik je in zo'n setting een optimaal resultaat? Welke onderhandelingsstrategie pas je toe? Beheers je de Harvard negotiation skills? En zo ja, hoe zet je die effectief in?

Tien teams van studenten uit verschillende universiteitssteden laten binnenkort zien wat ze waard zijn in de 'Business Mediation Competition 2016'. Deze competitie vindt plaats op 10 en 11 november bij *Freshfields Bruckhaus Deringer LLP* (dag 1) en bij *Stibbe* (dag 2). De competitie wordt georganiseerd door het *Centrum voor Conflicthantering* (CVC) in samenwerking met *ICC Netherlands*, één van de lokale afdelingen van de *International Chamber of Commerce*. De teams gaan in een drietal rondes met elkaar in onderhandeling aan de hand van reallife casus van businessconflicten. De onderhandelingen worden geleid door een mediator en beoordeeld door een team van ervaren conflictbemiddelaars. Het team dat het beste presteert gaat begin 2017 naar Parijs om deel te nemen aan de prestigieuze 'ICC International Commercial Mediation Competition', met 500 deelnemers uit 40 landen.

### Bijwonen finale

De finale vindt plaats op vrijdagmiddag 11 november bij *Stibbe*. Voorafgaand vertelt mr. Peter Wakkie over zijn ervaringen als toponderhandelaar. Er is beperkte ruimte voor publiek, dus wil je hier bij zijn? Meld je dan nu aan via [p.vanwaning@cvc.nl](mailto:p.vanwaning@cvc.nl)